



**Yrittäjyystaitojen
BUUSTI**

Etelä-Pohjanmaa

Yritystoiminnan kehittäminen ja verkostoituminen

Pienryhmätapaaminen (Teams) 07052025

Yrittäjyystaitojen Buusti –hanke 1.1.2025-30.10.2026



Euroopan unionin
osarahoittama

Suomen Yrittäjäopisto 

ONKO KAIKKI JO KOKEILTU?

Yrittäjyystaitojen
BUUSTI
Etelä-Pohjanmaa 





**Yrittäjyystaitojen
BUUSTI**

Etelä-Pohjanmaa



Haluamme kehittää liiketoimintaa

**Mitä tarvitaan ensin?
Millaista pääomaa?**



Euroopan unionin
osarahoittama

Suomen Yrittäjäopisto 



Yritystoiminnan kehittämisen näkökulmat



TOIMINTAYMPÄRISTÖ

Yrittäjyystaitojen
BUUSTI
Etelä-Pohjanmaa 

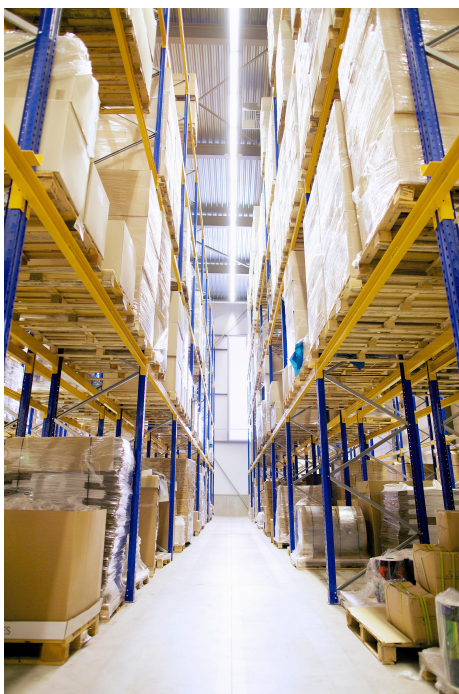


PESTEL

Poliittinen
Taloudellinen
Sosiaalinen
Teknologinen
Ekologinen
Laillinen

**Kuinka kaukana
olemme?**

Etelä-Pohjanmaan maaseutualueiden mahdollisuudet ja haasteet?



-> Arvoketjut ja innovaatiot



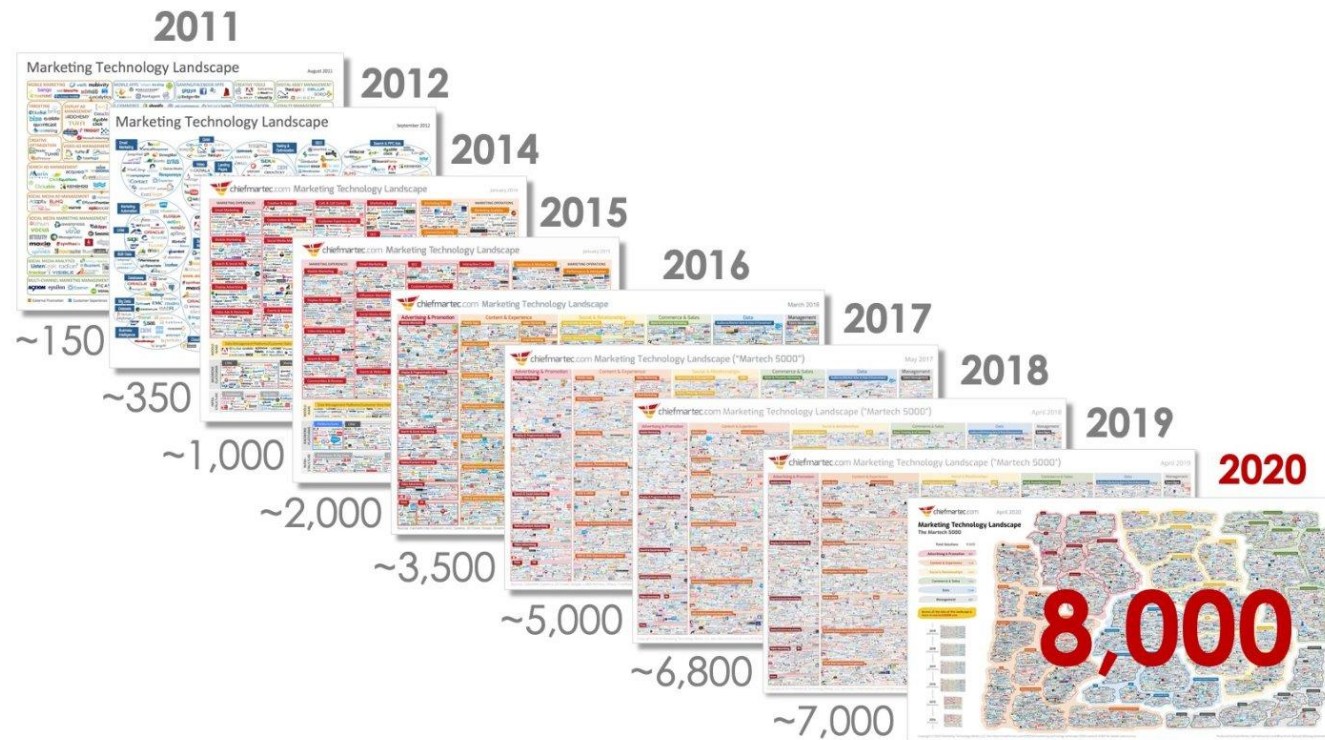
Digitaalisaaion mahdollisuudet



Mites ne haasteet?

LÄHDE: <https://chiefmartec.com/2020/04/marketing-technology-landscape-2020-martech-5000/>

Lisää suomalaisia työkaluja: <https://www.valve.fi/tunnetko-nama-57-suomalaista-myyntin-markkinoinnin-ja-viestinnan-teknologiaa/>



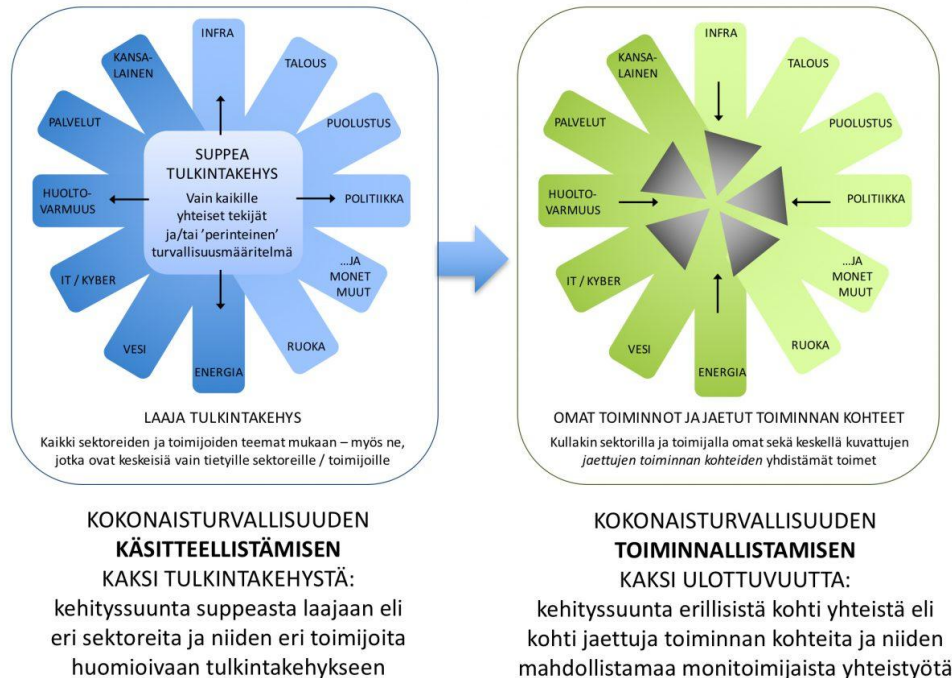
- Facebook
- Google ja Alphabet
- Ebay
- Amazon
- Apple
- Microsoft
- määrittelevät reunaehdot ja tason
- Neuvotteluasema?

Kuvien lähde:

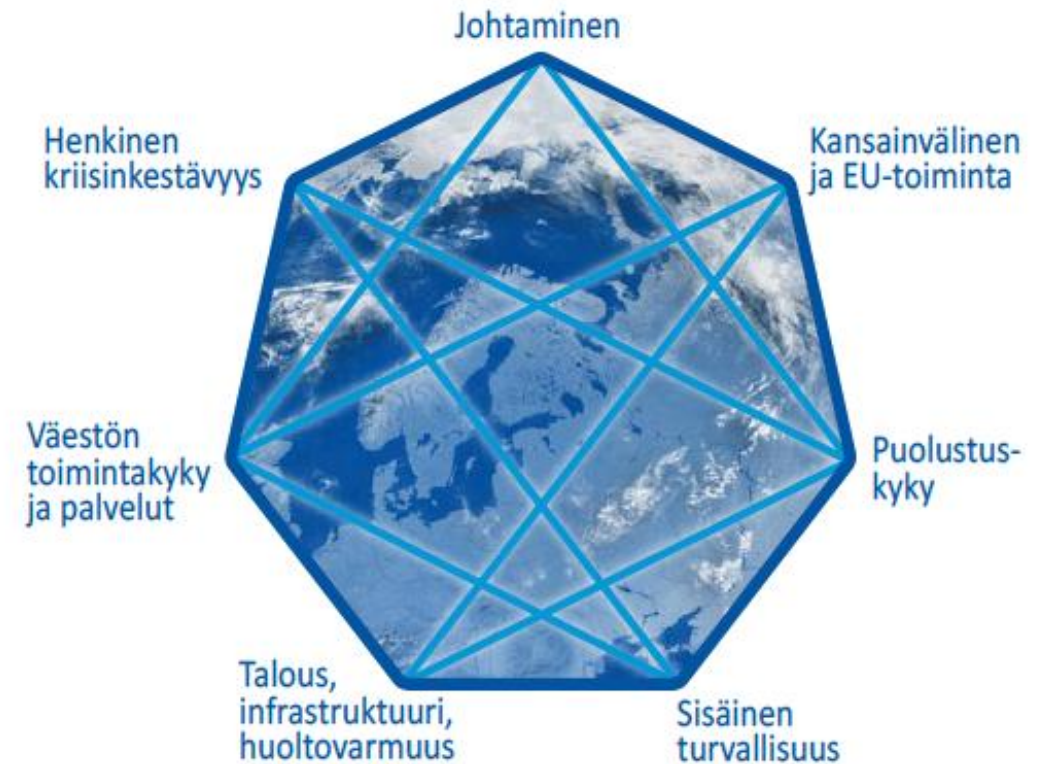
<https://turvallisuuskomitea.fi/>

<https://winlandtutkimus.fi/2017/11/07/kokonaisturvallisuus/>

Ihan ajatuksena: Kokonaisturvallisuus



ELINTÄRKEÄT TOIMINNOT



No mites sitten Etelä-Pohjanmaalla?



Tietoturvan merkitys pienessä organisaatiossa

- Pienissä organisaatioissa suhtautuminen tietoturvaan vaihtelee monen tekijän kautta.
- Tietoturvaan ei ole käytettävissä rahaa tai sitä ei haluta käyttää tärkeämpien kohteiden takia.
- Päivittäinen työ ja ansaitseminen vievät kaiken ajan, jolloin asiaa ei ehditä pohtia.
- Oma osaaminen ei riitä ja osaamisen nostaminen tai sen hankkiminen ei ole mahdollista.
- Inhimillisen psykologiset syyt: emme pelkää uhkia, joita emme näe, havaitse, tiedosta tai mistä emme yksinkertaisesti tiedä.

Lähde: Kari Kananoja

Esimerkki: info@yritys.fi

Talous

- Kannattavuus (asiakkaat, toimenpiteet/prosessit)
- Riskit (sopimukset, hinnoittelu, myyntiprosessi)
- Investoinnit (markkinoiden huomio/markkinointi, uudet asiakkuudet/olemassa olevat asiakkuudet...)
- Asiakaskannattavuus ja rakenne
- Yritysten kehittämistuet

Mikä taloudessa haastaa?

Verkostoituminen

Mitkä ovat yrittäjän verkostoitumisen perusedellytykset?

- Henkilönä
- Yritystoiminnan näkökulmasta
 - Verkostomainen toimintatapa
 - Markkinointi
 - Myynti (*Social Selling*)
 - Osaamisen kehittäminen

Mitä pääomaa voisit saada verkostoitumalla?

Miten siinä voisi onnistua!



Asiakkaaseen vaikuttaminen

Asiakaskokemus + myynti + markkinointi = tunnettuus + brändi

-> Huomioi strategiassa: Miten pysyä / päästä asiakkaan valintalistalle?



Yrittäjyystaitojen BUUSTI Etelä-Pohjanmaa

