



**Yrittäjyystaitojen
BUUSTAUS**

Etelä-Pohjanmaa



Verkostoyhteistyön hyödyt ja yrittämisen alueelliset kumppanit 21.1.2026

Yrittäjyystaitojen Buustaus –hanke
1.1.2025-30.10.2026



Euroopan unionin
osarahoittama

Suomen Yrittäjäopisto 



Verkostoyhteistyöstä ja sen tarpeellisuudesta

- Pk-yritykset muodostavat yli 90 % kaikista yrityksistä Suomessa.
- Niillä on usein rajalliset resurssit (henkilöstö, aika ja raha).



Verkostoyhteistyöstä saatavia hyötyjä

- Yhteishankinnat: säästöjä ja parempi neuvotteluasema.
- Jaetut resurssit: kalusto, tilat, työntekijät (case Härmänmaa).
- Logistiikan tehostaminen: yhteiskuljetukset ja varastot. (esim. yhteistyö kuljetuksissa, case Puola, vientiin ja tuontiin liittyvä yhteistyö).
- Yhteinen markkinointi: laajempi näkyvyys (messuosallistumiset ym. esim. metallin alihankintamessut).
- Yhteistyö voi parantaa menestystä julkisissa hankinnoissa.
- Voi parantaa kilpailuasemaa suurempia toimijoita vastaan.



Verkostoyhteistyöstä saatavia hyötyjä

- Vertaistuki ja ideointi (mm. tuotekehityksessä).
- Hankeyhteistyö: maaseuturahasto, ESR, Business Finland (mahdolliset kehittämisen tuet, joissakin tuissa priorisoidaan useamman yrityksen välistä yhteistyötä).
- Oppilaitosyhteistyö: harjoittelijat, projektit (esim. opinnäytetyöt, telinecase).

Yrittäjyystaitojen BUUSTAUS

Etelä-Pohjanmaa



Kilpailukyvyt vahvistaminen yhteistyön avulla

Esimerkki: PaaPii Design (Kruunupyy) lastenvaatteet & kuosisuunnittelu, pieni, kotimainen ompelimo ja design-talo

-PaaPii Design aloitti oman vaatetuotannon lisäksi yhteistyön suomalaisten ompelimoiden, kangaspainojen ja paikallisten alihankkijoiden kanssa laajentaakseen mallistoaan lastenvaatteista myös kodintekstiileihin, aikuisten vaatteisiin ja yhteistyökuoseihin muiden suunnittelijoiden kanssa.

-Yhteistyö mahdollisti uusien materiaalien käyttöönoton, suuremman malliston ilman omaa suurta henkilöstömäärää sekä joustavan tuotannon.

Tulokset: PaaPii laajensi mallistoaan selvästi ja pystyi pitämään kaiken kotimaisena. Laajentunut verkosto teki tämän taloudellisesti mahdolliseksi (liikevaihto n. 2 M€).



Euroopan unionin
osarahoittama

Suomen Yrittäjäopisto

Yrittäjyystaitojen BUUSTAUS

Etelä-Pohjanmaa



Kilpailukyvyä vahvistaminen yhteistyön avulla

Esimerkki: Arctic Superfoods

välipalapatukat & luonnontuotteet, pieni lappilainen elintarvikealan yritys

Yhteistyö paikallisten marja- ja yrttituottajien kanssa

-Yritys lähti hakemaan uusia makuja patukkavalikoimaansa, mutta sillä ei ollut omaa keruu- tai jalostuskapasiteettia. Se solmi yhteistyön lappilaisten marjatilojen, villiyrttien kerääjien, pienten kuivureiden ja jatkojalostajien kanssa.

-Tällä tavoin yritys pystyi tuomaan uusia tuotteita, lakka- ja puolukka patukoita ja kuusenkerkällä maustettuja patukoita.

Brändinä "Taste of Lapland"

Tulokset:

Arctic Superfoods pystyi laajentamaan tuotevalikoimaa 4 tuotteesta yli 20 tuotteeseen hyödyntämällä alueellista kumppaniverkostoa, ilman että sen itse tarvitsi kasvattaa tuotantolaitostaan.



Euroopan unionin
osarahoittama

Suomen Yrittäjäopisto

Yrittäjyystaitojen BUUSTAUS

Etelä-Pohjanmaa



Kilpailukyvyn vahvistaminen: tuotekehitys ja valikoiman laajentaminen yhteistyön avulla

Esimerkki: Kyrö Distillery Company, Isokyrö

Yritys halusi laajentaa tuotevalikoimaansa, mutta omat resurssit (pieni tislaamo, rajallinen kapasiteetti ja henkilöstö) rajoittivat nopeaa tuotekehitystä.

Yhteistyöratkaisu

Yritys laajensi valikoimaansa solmimalla kumppanuuksia mm. suomalaisen ravintola-alan kanssa.

1) Yhteistyö ravintoloiden ja baarimestareiden kanssa

Kyrö kehitti uusia tuotteita yhdessä tunnetun suomalaisen cocktail-yhteisön kanssa.
Esimerkkejä:

-**Kyrö Dark Gin** – kehitetty yhteistyössä cocktail-ammattilaisten kanssa vastaamaan kysyntää tummille ginityypeille.

-**Kyrö Napue Gin** – resepti hiottiin yhdessä suomalaisten baarien gin-ammattilaisten kanssa.

Tämä toi tislaamolle kokonaan uusia makuvariaatioita, joihin yrityksellä ei aluksi ollut osaamista.



Euroopan unionin
osarahoittama

Suomen Yrittäjäopisto

Yrittäjyystaitojen BUUSTAUS

Etelä-Pohjanmaa



Kilpailukyvyn vahvistaminen: tuotekehitys ja valikoiman laajentaminen yhteistyön avulla

Esimerkki: Kyrö Distillery Company, Isokyrö

Tulokset

1. Laajempi tuotevalikoima

Yhteistyö toi yritykselle mm.:

-ginin erikoisversioita ja muita juomia

-kausituotteita (mm. Kyrö Glögi Gin)

2. Osaamisen kasvu

Yritys sai käyttöönsä alan ammattilaisten maun, tuotekehitysosaamisen ja valmistuskapasiteetin ilman suuria omia investointeja.

3. Kansainvälinen näkyvyys

Napue Gin voitti myöhemmin ”**Best Gin & Tonic**” -palkinnon, mikä nosti pienen yrityksen maailman kartalle ja auttoi kansainvälistymisessä. Tämä resepti syntyi nimenomaan yhteistyötä hyödyntäen.



Euroopan unionin
osarahoittama

Suomen Yrittäjäopisto



Oman verkostoyhteistyön kehittäminen

Kehittämistä tukevat teemaverkostot esim:

-digitaaliseen osaamiseen/verkkokauppaosaamiseen ja sen kehittämiseen:

Verkkokauppiasklubi, vertaissparraus, avoimet ja luottamukselliset keskustelut arjen konkreettisista kehitysasioista:

[Verkkokauppiaille - Digital Commerce Finland](#)

Suomen verkkokauppiaita yhdistäviä klubeja on jo 28 eri puolilla maata. Itseohjautuvat klubit kokoontuvat noin kuuden viikon välein, vuorotellen jokaisen jäsenen luona.



Oman verkostoyhteistyön kehittäminen

1. Missä kohtaa yritykselleni syntyy eniten rajoitteita?

-kapasiteetti, osaaminen, raaka-aineet, jakelukanavat, henkilöstö

2. Millaista uutta valikoimaa tai lisäarvopalvelua haluaisin kehittää, jos esteitä ei olisi?

3. Kenen kanssa voisin tehdä yhteistyötä kehittääkseni uutta?

4. Mitä konkreettista hyötyä yhteistyö voisi tuoda?

-lisää osaamista, tuotantokapasiteettia, markkinointiapua jne.

5. Mitä riskejä yhteistyöhön mahdollisesti liittyy?



Keskustelua

-Kenen kanssa teet jo yhteistyötä?

-Mitä voisit tarjota muille?

-Mitä tarvitsisit itse?

(Esim. case Syo, aik. hankeyhteistyö tiedottamisessa ja asiakashankinnassa, ärm-hanke)



Yhteenveto

- Verkostoituminen = mahdollisuus rakentaa menestystä.
- Pienikin voi olla osa suurempaa.
- Yhdessä voidaan saavuttaa enemmän.
- Tavoitteena: luottamus ja win-win.



Yrittämisen kumppaneita ja tukijoita esim:

Yritystuet

-Yritysten kehittämiseen liittyvien tukien kokonaisuus koetaan usein monimutkaiseksi ja vaikeaselkoiseksi.

Tukea on saatavissa mm. seuraavilta tahoilta:

- **Leader-ryhmät** (maaseudun kehittämiseen erikoistuneita yhdistyksiä, jotka myöntävät rahoitusta paikallisille hankkeille ja yrittäjille sekä tarjoavat neuvontaa ja aktivointia. Ne toimivat alhaalta ylöspäin -periaatteella ja kehittävät omia alueitaan paikallisten asukkaiden tarpeiden pohjalta).
- **Elinvoimakeskukset** (aik. Ely-keskukset, edistävät alueellista kehittämistä hoitamalla valtionhallinnon toimeenpano- ja kehittämistehtäviä alueellaan).
- **Business Finland** (Tarjoaa palveluita suomalaisille yrityksille, joiden tavoitteena on kasvaa kansainvälisillä markkinoilla, kehittää tulevaisuuden ratkaisuja ja uudistaa liiketoimintaansa. Edistää myös yritysten ja tutkimusryhmien välistä yhteistyötä.)
- **Finnvera** (parantaa ja monipuolistaa yritysten rahoitusmahdollisuuksia takauksilla, lainoilla ja viennin rahoitusratkaisulla).
- **Avustuksia haettava useimmiten ennen hankkeen aloittamista!!!**



Yrittämisen kumppaneita ja tukijoita esim:

-Voit saada tukea Leader-ryhmien kautta, mikäli yrityksesi sijaitsee maaseutualueella.

Leaderin kautta voi hakea esim. seuraavia tukia:

-**Käynnistystuki**, joka on tarkoitettu yritystoiminnan kokeiluun, käynnistystuen tai investointituen hakemisen valmisteluun, osa-aikaisen tai päätoimisen yritystoiminnan käynnistämiseen ja/tai **olemassa olevan yrityksen ostamisen suunnitteluun**. (tukien suuruus 1000-7500€).

-**Yrityksen kehittämistuki**, jota voi käyttää esimerkiksi, liiketoimintaan valmentavan neuvonnan ostamiseen, tuotekehityshankkeisiin, tuotannon pilotointiin, markkinointisuunnitelman laatimiseen, koemarkkinointiin, kansainvälistymisselvitykseen, investoinnin toteutettavuustutkimukseen ja muuhun asiantuntija-apuun.

-**Investointituki**, jota voi käyttää esim. tuotantotilojen hankkimiseen tai rakentamiseen, koneiden ja muun käyttöomaisuuden hankintaan, uusiutuvaa energiaa ja biopolttoaineita tuottavien ja myyvien laitosten perustamiseen ja laajentamiseen, aineettomiin investointeihin, kuten ohjelmistojen, patenttien ja valmistusoikeuksien hankintaan. (Isommat tuet haettavissa Elinvoimakeskuksista).



Yrittämisen kumppaneita ja tukijoita esim:

Yritysryhmähankkeet

-Yhteistyöhankkeessa ryhmä yrityksiä kehittää toimintaansa sekä yhteisillä kehittämistoimenpiteillä että tarvittaessa yrityskohtaisesti. Tavoitteena voi olla esimerkiksi tuotannollisen yhteistyön kehittäminen, markkinointi- ja myyntiyhteistyön kehittäminen tai tuoteperheen suunnittelu.

-työntekijöiden palkkauskuluihin, matkakustannuksiin, asiantuntijoiden palkkioihin, ostopalveluihin, pienhankintoihin, kohtuullisiin tarjoilukustannuksiin, kansainväliseen yhteistyöhön liittyviin kustannuksiin, toimistokuluihin, vuokriin ja hankkeen ohjausryhmän kuluihin.

-Tukea voi saada korkeintaan 75 % hyväksyttävistä kustannuksista.

-Yritysryhmään voi kuulua vähintään kolme ja korkeintaan kymmenen pientä tai keskisuurta yritystä.

-Tuki myönnetään kehittämisorganisaatiolle. (Case: Kasvua pohjoismaista).

-Lisätietoa Leader-ryhmien palveluista: <https://www.ruokavirasto.fi/tuet/maaseudun-yrittajyys/maaseudun-yritystuet/>

-(Voit olla yhteydessä suoraan myös oman alueesi leader-ryhmään, oman alueesi leader-ryhmän löydät: <https://leadersuomi.fi/leader-ryhmat>)



Yrittämisen kumppaneita ja tukijoita esim:

Elinvoimakeskusten tuista/palveluista:

-Kehittämisavustus, avustus on tarkoitettu kehittämiseen ja investointeihin, kuten olemassa olevan liiketoiminnan kehittämiseen tai uuden liiketoiminnan luomiseen, vienti- ja kv-mahdollisuuksien parantamiseen, uusien tuotteiden / palveluiden / tuotantomenetelmien luomiseen. Tukea voi saada sekä kehittämistoimenpiteisiin että kehittämiseen liittyviin investointeihin.

-Yrityksen tulee laatia kehittämishanketta koskeva hankesuunnitelma, joka sisältää suunnitellut toimenpiteet aikatauluineen ja kustannuksineen sekä hankkeella tavoiteltavat tulokset. Hankkeen **tulee erottua yrityksen muusta toiminnasta** ja sen tulee parantaa merkittävästi yrityksen kasvua ja kilpailukykyä. (Case vartiointiyrityksen turvallisuuskoulutus, sis. kv-näkökulman).



Yrittämisen kumppaneita ja tukijoita esim:

Kehittämisyavustus

Tukitaso kehittämistoimenpiteissä voi olla enintään 50 % hyväksyttävistä kustannuksista ja kertakorvaushankkeena toteutettavissa kehittämistoimenpiteissä tukitaso on enintään 60 %. Investoinneissa tukitaso voi olla 10–40 %, riippuen yrityksen koosta ja sijainnista.

Myönnettävä avustus tulee olla vähintään 10 000 euroa. Mahdollisen korkeamman minimitason käyttämisestä ilmoitetaan erikseen yrityksen kehittämisyavustusta koskevissa hakuilmoituksissa.



Yrittämisen kumppaneita ja tukijoita esim:

Elinvoimakeskukset tarjoavat myös osana Team Finland -verkostoa kansainvälistymispalveluja kasvu- ja kansainvälistymishaluisille pk-yrityksille kuten esimerkiksi:

- ohjaus eri tietolähteisiin ja yhteistyökumppaneiden palveluihin

- Enemmän palveluista:

<https://elinvoimakeskus.fi/yritysrahoitus>

Neuvontaa: <https://elinvoimakeskus.fi/pk-yrityksen-rahoitusneuvonta> ja **0295 024 800** ma-pe klo **9.00 - 15.00**



Yrittämisen kumppaneita ja tukijoita esim:

Business Finland

-Esimerkkejä Business Finlandin palveluista:

-Energiatuki voidaan myöntää hankkeille, joilla edistetään uutta teknologiaa, sen kaupallista hyödyntämistä ja sähköjärjestelmän säätökykyä sekä energian säästöä energiatehokkuuden keinoin.

-Lisäksi tukea (lainaa/avusta) voi saada myös kansainvälistymiseen sekä muuhunkin kehittämiseen.

-Tukiprosentit vaihtelevat. Enemmän Business Finlandin nettisivuilta:

<https://www.businessfinland.fi/suomalaisille-asiakkaille/etusivu>

-Voit kartoittaa tarkemmin ottamalla yhteyttä suoraan Business Finlandiin, sopiiko sen tarjonta tarpeisiisi/tarpeisiinne.



Yrittämisen kumppaneita ja tukijoita esim:

Finnvera

-Täydentää rahoitusmarkkinoita mm. tarjoamalla takauksia, lainoja ja vientitakuita.

-Jos pankki tarvitsee lainalle lisävakuutta, pankki voi hakea puolestasi esim. Finnveran alkutakausta. Alkutakaus alle kolme vuotta toimineelle yritykselle vauhdittamaan toiminnan alkuvaihetta (takaus 10 000 – 80 000 €, enintään 80 % velkakirjaluoton määrästä).

Jos alkutakaus ei syystä tai toisesta sovellu yrityksesi hankkeen rahoitukseen, voidaan lainan vakuudeksi hakea esim. Finnvera-takausta (takausosuus määritellään hankekohtaisesti, ja yleensä se on 50–80 % luoton tai muun rahoitussitoumuksen määrästä. Finnvera-takauksen alaraja on 10 000 euroa).



Yrittämisen kumppaneita ja tukijoita esim:

Finnvera

-Yrittäjälaina on henkilökohtainen laina yrityksen osakkaalle tai toiminnan jatkajalle. Lainaa voidaan käyttää omistajanvaihdoksiin, omistusjärjestelyihin tai osakeyhtiön uuden osakkaan mukaantulon rahoittamiseen (Lainan vähimmäismäärä on 20 000 euroa).

-Finnvera-laina (investointi- ja käyttöpääomalaina) on tarkoitettu pk-yrityksille kotimaisten rakennus-, kone- ja laiteinvestointien, energia- ja ympäristöhankkeiden, käyttöpääomatarpeiden sekä erilaisten omistusjärjestelyjen rahoittamiseen (vähimmäismäärä on 50 000 euroa).



Yrittämisen kumppaneita ja tukijoita esim:

Finnvera

- Finnvera avaa hakuun lainan mikroyritysten kasvuhankkeisiin ajalla 1.2.-31.7.2026.
- Lainaa voi hakea myös yritykset, joilla ei vielä ole ensimmäistä tilinpäätöstä.
- Lainaa on mahdollista hakea mikäli yrityksellä ei ole mahdollisuutta saada markkinaehtoista rahoitusta ja yritys on selvittänyt rahoitusmahdollisuutta vähintään yhdeltä rahoittajalta.

Katso lisää Finnveran tuotteista:

<https://www.finnvera.fi/>



Yrittämisen kumppaneita ja tukijoita esim:

-Tukien ja rahoitusten hakeminen (mm. Hyrrä, Eura, Business Finlandilla ja Finnveralla omat järjestelmänsä)

Hakemusten liitteeksi tarvitaan usein esim:

-liiketoimintasuunnitelma

-ennustelaskelmat



Yrittämisen kumppaneita ja tukijoita esim:

Työllisyysalueet (mm. Työlakeus, Kymppi, Vuoksi)

-starttiraha, työntekijän rekrytointi

Myös henkilöstövuokrausyritykset tarjoavat työvoimatarpeisiin liittyvää palvelua.



Yrittämisen kumppaneita ja tukijoita esim:

Pohdinta/välitehtävä:

Mitä kehittämisajatuksia sinulla on yritystoimintasi osalta?

Miltä tahoilta ja mitä tukea voisit mahdollisesti kartoittaa kehittämiseen?

Yrittäjyystaitojen BUUSTAUS Etelä-Pohjanmaa

