



Harjoitus: Yritystoiminnan suunnittelu

- Kirjoita ylös ajatuksesi
- Keskity realismiin

Harjoitus – vaihe 1

Mitä tarjoat?

Kenelle? Ketkä olisivat käyttäjät ja maksajat?

Mihin asiakkaan tarpeeseen, tahtoon tai ongelmaan tämä vastaa?

Mitä avoimia kysymyksiä sinulla on tähän suunniteltuun toimintaan liittyen?



Harjoitus – vaihe 2

Miten tämän tuotteen tai palvelun toteutus ja myynti käytännössä tapahtuisi?

Voitko keskustella mahdollisen asiakkaan tai muun asiantuntijan kanssa siitä, miten asiakkaat haluavat hankkia tämän tuotteen tai palvelun, ja miten palvelu tai toimitus tulisi toteuttaa?

Voitko testata toteutusta?



Harjoitus – vaihe 3

Mitä osaamista sinulla nyt on suunniteltuun liiketoimintaan?
Huomioi koko yrityksen toiminnan vaatima osaaminen.

Mitä lisäosaamista tarvitset?
Mitä osaamista sinun tulee kehittää itse?
Huomioi myös, että osaaminen vanhenee.
Miten hankit sitä?

Mitä osaamista sinun tulee hankkia muilta (kumppanit, asiantuntijat, työntekijät?)
Mistä rupeat hankkimaan tätä osaamista?



Tuumasta toimeen

Tee itsellesi aikataulu, miten edistät asiaa. Mitkä ovat ensimmäiset askeleet?

Kehitystoimi	Mitä teen?	Milloin?
Idean kehittäminen ja keskustelu mahdollisten asiakkaiden kanssa		
Tiedon ja osaamisen täydentäminen		
Kumppanien ja verkoston kokoaminen		
Resurssien ja rahoituksen valmistelu		

Muista! Kun suunnittelet pieni askel kerrallaan, suunnitelma on helpompi toteuttaa.